

المقدمة

لقد تخطت الولايات المتحدة الأمريكية طور الاقتصاد الصّناعي لتحتل صدارة بلدان الشمال ذات الاقتصاد ما بعد صناعي الذي يحظى فيه قطاع الخدمات بمكانة متميّزة باعتباره ينشط قطاعي الصناعة والفلاحة الأمريكيين ويلبي الحاجات المتنامية لمجتمع واقتصاد أمريكيين لهما طاقة استهلاك عالية للبضائع والخدمات.

I - اقتصاد يقوم على قطاع خدمي قوي

أفضى التطوّر الاقتصادي الذي تشهده الولايات المتحدة الأمريكية إلى تبوؤ قطاع الخدمات مكانة محورية في الاقتصاد والمجتمع الأمريكيين.

1 - مكانة متميّزة للخدمات في التشغيل

تتجلى قوّة قطاع الخدمات بالولايات المتحدة الأمريكية في قدرته الفائقة على بعث المؤسسات وإحداث مواطن الشغل في وقت يشهد فيه التشغيل الصّناعي والفلاحي تراجعاً واضحاً [1]. فخلال خمسة وثلاثين سنة من 1970 إلى 2005 وقّر هذا القطاع أكثر من 67 مليون مواطن شغل أي بمعدل ناهز مليوني مواطن شغل سنوياً. وكنتيجة لهذا التطوّر تدرّجت نسبة التشغيل في الخدمات بصفة مطردة من 64 % سنة 1970 ليصبح قرابة أربعة أخماس النشيطين الأمريكيين يعملون في هذا القطاع في سنة 2009 وهي أعلى نسبة تسجّل في بلدان الشمال. وينتظر أن تتواصل هذه النزعة لتبلغ نسبة التشغيل في الخدمات أقصاها ما بين 88 % و 90 % في غضون العقدين القادمين.

2 - بنية خدمات عصرية

أفضت التحوّلات الاقتصادية والاجتماعية إلى بروز صنفين أساسيين من الخدمات [2]. فالخدمات الموجهة للأفراد تشغل أكثر من ثلاثة أرباع نشيطي قطاع الخدمات وتتسم بتنوعها الشديد إذ تضمّ الخدمات المنزلية والمطعمية (تشغل 15 % من اليد العاملة) وتجارة التفصيل [3] وخدمات الترفيه والخدمات الصحيّة والإعلام والتعليم والثقافة وغيرها من الخدمات التي تستحدث يوميا بتأثير الإشهار المكثف لتلبية حاجات مجتمع ذي درجة تحضّر عالية ودخل فردي مرتفع. تنشيط الخدمات الموجهة للأفراد في نطاق مؤسسات صغرى وتتسم بنسبة تشغيل عالية لليد العاملة النسائية وبضعف التأهيل وبدني الأجور بصفة عامة وعدم استقرار اليد العاملة واعتماد صيغة العمل لبعض الوقت*.

أمّا الخدمات المسداة للمؤسسات فهي تضمّ خدمات عالية كخدمات التقرير والتسيير والتأطير التقني والمالي والاستشارة والهندسة والنقل الدولي والبحث العلمي وتتركز هذه الخدمات بالأساس في الأقاليم المحركة للاقتصاد الأمريكي بالشمال الشرقي (حواضر الساحل الأطلنطي والبحيرات الكبرى) وبكاليفورنيا وبولايتي تكساس وفلوريدا بالجنوب [4] وتعدّ هذه الخدمات العالية مصدراً رئيسياً للدخل الخارجي وعنصراً من عناصر تفوّق الولايات المتحدة على منافسيها من بقية بلدان الثلاث. كما يشمل هذا الصنف خدمات أخرى نجمت عن إعادة هيكلة مؤسسات القطاعات المنتجة التي تخلت عن بعض الأنشطة لصالح شركات خدمات متخصصة مثل خدمات النقل والصيانة والإشهار والتصميم والتنظيف والحراسة والمحاسبة وغيرها من الخدمات التي لا تدخل مباشرة في الإنتاج. تسهم الخدمات المسداة للمؤسسات في تنشيط الاقتصاد وتضفي قيمة مضافة هامة على المنتجات الفلاحية والصناعية.

وعلاوة عن هذين الصنفين الأساسيين توجد خدمات مشتركة موجهة للأفراد والمؤسسات كالخدمات الإدارية والنقل والتأمين وتقوم بدور كبير في مجال التشغيل.

3 - الخدمات ركيزة أساسية للقوة الاقتصادية الأمريكية

تتجلى أولية قطاع الخدمات في الاقتصاد الأمريكي من خلال حصّته في تكوين الناتج الداخلي الخام [1] إذ أسهم بأكثر من ثلاثة أرباع هذا الناتج سنة 2007. وقد اتسم هذا القطاع بتدعيم مكانته في الاقتصاد

وبسرعة نسق نموّه ذلك أنه كان يوفّر منذ ثلاثين سنة ثلثي الناتج الداخلي الخام وهو ما يجسّد ثلثة الاقتصاد الأمريكي بصفة مبكرة.

وفضلاً عن تلبية حاجات المجتمع الأمريكي واقتصاده توفّر بعض فروع الخدمات كالسياحة والخدمات المالية والتأمين وبراءات الاختراع وخدمات الإنترنت والنقل الدّولي مداخل هامة من العملة الصّعبة. فالولايات المتحدة الأمريكية تتصدّر بلدان العالم بالنسبة إلى العائدات السياحية. وتمثّل خدمات الإنتاج السينمائي التي توفّر لها استوديوهات هوليوود [5] مصدر جلب متميّز للعملة الصّعبة. فرغم أن إنتاج الولايات المتحدة الأمريكية من الإشرطة السينمائية والتلفزيونية لا يمثل سوى ربع الإنتاج العالمي فإنّه يحتل 50 % من الوقت المخصّص للبث.

وقد وضعت شركات خدمية أمريكية عديدة استراتيجية عالمية للتوطّن بالخارج مستفيدة من عولمة الاقتصاد وهي تنتمي إلى مجالات خدمية متنوّعة كمالك دونالد في مجال المطاعم ووالمارت في تجارة التفصيل وديزناي لاند في مجال الترفيه. ونتيجة لذلك تبرز الولايات المتحدة الأمريكية كأكبر مصدر للخدمات في العالم رغم بروز منافسة قوية من قبل بقية أقطاب الثّالث في هذا المجال، فهي تحقّق بمفردها سدس الصادرات العالمية للخدمات وتستفيد من مبادلات الخدمات [6] التي وفّرت لها مبيعات جمالية فاقت ألف مليار دولار خلال الـ 10 سنوات الأخيرة. لذلك تحت الولايات المتحدة الأمريكية على تحرير مبادلات الخدمات في إطار مفاوضات المنظمة العالمية للتجارة.

II - صناعة قوية قادرة على التجديد

أفضى التطوّر الصناعي الذي شهدته الولايات المتحدة الأمريكية على غرار العديد من البلدان المتقدّمة إلى تراجع نصيب الصناعة الأمريكية من عدد النشيطين إلى أقل من 20 % في 2009 وإلى تقلص نسبة النشيطين في الصناعة المعمليّة إلى 10,7 % كما تراجعت مساهمة الصناعة في تكوين الناتج الداخلي الخام إلى 13,5 %. على أن ذلك لم يحد من قوّة الصناعة الأمريكية إذ تبقى الصناعة المعمليّة محرّكاً أساسياً للاقتصاد الأمريكي فالإنتاج الصناعي الذي تأثر نسبياً بالأزمة الماليّة العالميّة لسنة 2009 ينتج 10 أضعاف الثروة التي تنتجها الفلاحة الأمريكية ويسهم بنسبة 50 % في تنشيط قطاع الخدمات.

1- صناعات تكنولوجيا عالية متفوّقة عالمياً

استفادت الولايات المتحدة الأمريكية من أسبقيتها في تحقيق الثورة الصناعيّة الثّالثة [9] لتقيم صناعات رائدة في مجال الصناعات الجوفضائية والمعلوماتية.

أ- الصناعة الجوفضائية

تجسّم الصناعة الجوفضائية كآحسن ما يكون القوّة الإنتاجية الصناعية الأمريكية وتفوّق الولايات المتحدة الأمريكية على بقية بلدان العالم، فهي تشغل أكثر من نصف النشيطين في هذا القطاع في العالم (53 % سنة 2003) وتحقّق 57 % من رقم المعاملات العالمي لهذه الصناعة بينما لا يمثل نصيب بلدان الاتحاد الأوروبي مجتمعة إلا 30 % [10]. وتجسّد قوّة هذه الصناعة شركات عملاقة ما انفكت قوّتها تتزايد عن طريق عمليات الشراء والإدماج كعملية شراء بوينغ لمنافستها لوكيد مارتان في سنة 1997 والتي أفضت إلى تكوين أقوى شركة جوفضائية في العالم. تندمج الصناعة الجوفضائية الأمريكية ضمن المركب العسكري الصناعي ويتّسم إنتاجها بتنوع كبير، فإلى جانب الطائرات المدنيّة بأنواعها وأحجامها المختلفة (طائرات بوينغ ومروحيات مدنيّة) تنتج الولايات المتّحدة العتاد العسكري (طائرات وقذائف صاروخية...) ومعدّات غزو الفضاء والأقمار الصناعيّة... وتوفّر المبيعات العسكريّة أكثر من نصف رقم المعاملات وبصفة عامّة فإن المبادلات الخارجية للمصنوعات الجوفضائية تحقّق فوائض مالية كبيرة على غرار ما تحقّقه مبادلات صناعة المعلوماتية.

ب - صناعة المعلوماتية

تتميّز بتنوع إنتاجها وبأهمية نصيبها في تكوين القيمة المضافة الصناعيّة الذي بلغ 10 % سنة 2005 [8]. تسيطر على هذه الصناعة بعض الشركات العملاقة [11] مثل أي بي أم و ميكروسوفت وهاولت بكار وهي من أقوى الشركات عبر القطرية من حيث رقم المعاملات. تتركز صناعة المعلوماتية بالأقطاب التكنولوجية وخاصة بسيليكون فالي [12] بكاليفورنيا وبمنطقة سياتل حيث يوجد مقرّ مؤسسة مايكروسوفت وعلى الطريق

السَّيَّارة 128 قرب بوسطن.

ولئن تراجع إنتاج الحواسيب الشخصية والمحمولة بسبب ترحيل هذه الصَّناعة وتحويلها للحدّ من المنافسة الخارجية مما يفسّر تراجع التَّشغيل في القطاع من 1.9 مليون سنة 1990 إلى 1.3 مليون سنة 2005 (تراجع بـ 27.5 % في ظرف 15 سنة)، فإن صناعة الحواسيب الكبيرة ومنظومات الاستغلال والبرمجيات تحتل الصَّدارة العالمية وتمكّن الولايات المتَّحدة من عائدات مالية هامة. ولكن الولايات المتَّحدة تحوَّلت إلى مورّد كبير للمنتجات الإلكترونية المعدّة للاستعمال الجماهيري كالحواسيب المحمولة وآلات الألعاب الإلكترونية ...

2 - ثبات صناعات الجيل الثاني

شهدت صناعات الجيل الثاني التي تضمّ خاصة الصناعات الكيماوية وصناعة السيَّارات [13] تحوَّلات جوهرية مكنتها من الثبات أمام المنافسة الخارجية.

أ - الصناعات الكيماوية

هي ثاني الصناعات المشغَّلة لليد العاملة الصَّناعية بعد صناعات تجهيزات النقل ولكنها تأتي في المرتبة الأولى من حيث نصيبها في تكوين القيمة المضافة الصَّناعية (13.1 % سنة 2004). تتميز الصناعات الكيماوية بشدة تنوُّعها فهي تجمع بين تكرير النفط (أول طاقة تكرير في العالم) وصناعة الأدوية وصناعة الأسمدة الكيماوية (أول منتج عالمي لمشتقات الفسفات) والمبيدات والمطاط الاصطناعي ... وتجمّع شركات صناعة الأدوية الأمريكية أحد مظاهر قوّة الصناعة الكيماوية إذ توجد 5 شركات أمريكية ضمن قائمة الشركات العشرة الأولى في العالم وهي شركات مهيمنة تسوّق منتجاتها في كلّ بلدان العالم، وتعدّ شركة ديبون دي نمور أكبر شركة للصناعة الكيماوية في العالم وسابع شركة صناعية أمريكية من حيث رقم المعاملات.

ب - صناعة السيَّارات

مثّلت صناعة السيَّارات إلى حدود السبعينات من القرن العشرين قاطرة الاقتصاد الصَّناعي الأمريكي إذ كانت تستهلك 20 % من الإنتاج الأمريكي للفولاذ وكمّيات كبيرة من البترول والمطاط والنسيج ... كما هيمنت الشركات الأمريكية لصناعة السيَّارات "الثلاث الكبار" (جنرال موتورز وفورد وكريسلا) بصفة مطلقة على السوق الداخليّة. ولكن هذه الصناعة شهدت أزمة حادة خلال السبعينات بسبب تقادم طرق الإنتاج وضعف تأهيل اليد العاملة وعدم ملائمة المنتج لتطوُّر حاجيات السوق الداخليّة والعالمية. وللخروج من الأزمة تدخلت الدولة في الثمانينات وفرضت إجراءات حمائية وأغلقت المصانع غير المربحة (تمّ غلق 10 مصانع فيما بين 1987 و2000) وقامت شركات السيَّارات بتطوير تقنيات الإنتاج باعتماد الروبوتية والمقاولة الساندة اقتداءً باليابانيين ... كما سعت في نفس الوقت إلى تنويع إنتاجها بالاستثمار في صناعات التكنولوجيا العالية وإبرام عقود شراكة وتحالف مع شركات السيَّارات اليابانية مثل تحالف جنرال موتورز- طويوتا الذي تجسّم في بناء مصنع مشترك بكاليفورنيا وتحالف شركة فورد مع مازدا اليابانية الذي مكّن من تصنيع سيارات من نوع فورد باليابان كما سعت الشركات الأمريكية إلى الاستثمار بأسواق أوروبا الغربية (عملية الإدماج بين شركتي كرسلا الأمريكية وديملار الألمانية) وبالبلدان الصَّاعدة التي يشهد فيها الإقبال على استهلاك السيارات نموّاً حثيثاً. مكّنت هذه الإجراءات صناعة السيارات الأمريكية من استعادة أنفاسها ولكن كان ذلك لبعض الوقت، فقد تأثرت هذه الصناعة بالأزمة الماليّة لسنة 2009 وأُشرفت شركة جنرال موتورز على الإفلاس لولا تدخل الحكومة الفيدراليّة بضخّ مليارات الدولارات. وكنتيجة لهذه التطوُّرات تراجع نصيب الولايات المتَّحدة الأمريكية إلى ما دون 10 % من الإنتاج العالمي للسيَّارات كما فقدت جنرال موتورز الصَّدارة العالميّة لفائدة طويوتا اليابانيّة [14 و15].

3 - صمود صناعات الجيل الأول إزاء التراجع

تشمل صناعات الجيل الأول أساساً صناعتي الفولاذ والنسيج اللتين مثّلتا النواة الأولى لحركة التصنيع.

أ - صناعة الفولاذ

تمثّل صناعة الفولاذ أهمّ صناعة تعدينية بالولايات المتَّحدة الأمريكية وقد شهدت هذه الصناعة بين 1975 و1985 أزمة حادة نتيجة المنافسة القويّة للبلدان الصَّناعية الجديدة وارتفاع قيمة الدولار خلال تلك الفترة مما أدّى إلى تراجع الصادرات وتراجع عدد العمال من 500 ألف إلى أقل من 200 ألف عامل. وسعيًا منها لحماية القطاع من الانهيار تدخلت الحكومة الفيدرالية وفرضت نظام الحصص على واردات الفولاذ من اليابان ومن البلدان الصَّناعية الجديدة كما سعت الشركات الصناعية المنتجة للفولاذ مثل يو إس ستيل Us Steel إلى

تأهيل مصانعها وغلق المصانع القديمة الكائنة بالأحواض الفحمية وتشديد مصانع جديدة على سواحل البحيرات الكبرى والساحل الأطلسي [16] كما قامت بخفض الأجور وتنويع نشاطها والانفتاح على رأس المال الأجنبي وخاصة منه الياباني. ونتيجة لهذه التحولات تمكنت صناعة الفولاذ الأمريكية من المحافظة على مكانة عالمية مرموقة بما أنها تحقق 6% من الإنتاج العالمي وتحتل المرتبة العالمية الثالثة. ولكن ضخامة حاجات البلاد من الفولاذ جعلتها تستورد ثلث استهلاكها من اليابان والاتحاد الأوروبي والصين والبرازيل.

ب- صناعة النسيج

شهدت صناعة النسيج بدورها مسارا تراجعيا نتيجة منافسة المكسيك والأقطار الآسيوية وخاصة منها الصين الشعبية [17] ولم يصمد أمام المنافسة الأجنبية إلا صناعة النسيج الاصطناعي والملابس الجاهزة. وانجر عن هذه الأزمة فقدان القطاع لأكثر من 374000 موطن شغل من 2001 إلى 2004 أي ما يمثل أكثر من ثلث نشيطيه كما تراجع حجم الإنتاج ورحلت عدة شركات مصانعها من الشمال الشرقي الموطن التقليدي لصناعة النسيج إلى مدن الجنوب وإلى منطقة الحدود الأمريكية المكسيكية حيث أقيمت الماكيلادوراس* لتستفيد من انخفاض كلفة اليد العاملة وتتمكن من الصمود أمام المنافسة الأجنبية. وعلاوة على ذلك عمدت بعض الشركات الكبرى إلى إعادة توطين بعض عمليات إنتاج الملابس التي تتطلب يدا عاملة كثيرة بالخارج وخاصة ببلدان جنوب شرق آسيا مبقية على وظائف التقرير وتصميم النماذج بالولايات المتحدة الأمريكية. وكنتيجة لهذا التطور أضحت الولايات المتحدة الأمريكية موردا كبيرا للنسيج خاصة من الصين الشعبية. ونظرا لأهمية عجز الميزان التجاري الأمريكي في مبادلات النسيج وللخسائر الكبيرة التي لحقت بصناعة النسيج الأمريكية تدخلت الحكومة الفدرالية في 2005 لتفرض على واردات النسيج من الصين الشعبية نظام الحصص مناقضة في ذلك مبدأ الاقتصاد الحر الذي تعتمده وتنادي به.

ج- الصناعات الغذائية

على عكس صناعة النسيج حافظت الصناعات الغذائية على مكانة متميزة في الاقتصاد الصناعي الأمريكي باعتبارها أقل عرضة للمنافسة الأجنبية من غيرها فهي تحقق حوالي 12% من القيمة المضافة الصناعية كما تشغل مليون ونصف نشيط (سنة 2004). ولئن تتميز هذه الصناعة بأهمية المؤسسات الصغرى والمتوسطة فإن بعض الشركات كشركة كوكاكولا في مجال المشروبات الغازية وفيليب موريس في مجال صناعة السجائر ارتقت إلى مصاف الشركات العالمية [18]. تنتشر هذه الصناعة بكامل المجال الأمريكي وخاصة بمنطقة السهول الكبرى مستندة في ذلك إلى وفرة المنتجات الفلاحية. وبصفة عامة كان صمود صناعات الجيل الأول بالولايات المتحدة الأمريكية مكلفا ولم يمنع من تحول البلد إلى مورد كبير للفولاذ والنسيج مما أسهم في تفاقم عجز الميزان التجاري للمواد الصناعية.

4- مناطق تركّز القوة الصناعية الأمريكية

شهد المجال الصناعي الأمريكي تحولات عديدة أدت إلى تراجع وزن إقليم الشمال الشرقي وبروز أقاليم صناعية جديدة نشيطة [19 و 20].

أ- ثبات إقليم الشمال الشرقي أو الحزام الصناعي رغم التراجع المسجل

يضم إقليم الشمال الشرقي 19 ولاية تقع بين الساحل الأطلسي والبحيرات الكبرى ويمثل تاريخيا أول إقليم صناعي بالولايات المتحدة الأمريكية وتتركز به صناعة الفولاذ (بتزبورغ ومدن البحيرات الكبرى) والنسيج (منطقة إنكلترا الجديدة) والسيارات (ديترويت). ولكن الحزام الصناعي شهد في السبعينيات من القرن العشرين أزمة حادة نجمت عن تقادم صناعاته وعن المنافسة الأجنبية وخاصة منها اليابانية والأوروبية وقد أفضى ذلك إلى تسريح عدد كبير من العمال وترحيل قسم هام من صناعة النسيج إلى الحدود مع المكسيك وإغلاق مصانع عديدة للنسيج والفولاذ فانتشر البور الصناعي وأطلق على حزام الشمال الشرقي "حزام الصدأ" (rust belt). ولكن أرباب الصناعة بالشمال الشرقي تمكنوا نسبيا من تجاوز هذه الأزمة وذلك بإعادة هيكلة صناعتي الفولاذ والسيارات بالانفتاح على رأس المال الأجنبي وخاصة منه الياباني وإعادة توطين بعض مصانع التعدين على الساحل الأطلسي وسواحل البحيرات الكبرى كما استثمروا في صناعات المنتجات الفاخرة كالملابس والعطورات والساعات الثمينة والمجوهرات والطباعة وطوّروا الصناعات الدقيقة ومنتجات التكنولوجيا العالية التي تتطلب يدا عاملة متخصصة. ونتيجة لهذه التحولات ظهرت مناطق صناعية جديدة مختصة في الصناعات المتطورة منها منطقة الطريق السريعة 128 حول بوسطن واستعادت مدن الشمال

الشرقي حيويتها الصناعية ممّا وفر موارد مالية إضافية مكّنت من تجديد بعض مراكز المدن كبسطن وشيكاغو. ولكن رغم هذه التحوّلات فقدّ الشمال الشرقي من وزنه الصناعي إذ تراجع نصيبه من الشغل الصناعي من 55 % في بداية السبعينات إلى 42 % في بداية القرن الحالي ولكنّه يظل مع ذلك أول إقليم صناعي بالولايات المتحدة الأمريكية.

ب - بروز إقليم حزام الشمس

يتكوّن حزام الشمس من أقاليم طرفيّة تشمل فلوريدا وإقليم الجنوب وولاية تكساس وكامل واجهة المحيط الهادي (ولايتي كاليفورنيا وواشنطن) وقد استفاد من عدّة عوامل محفزة لتطوير الصناعة منها أزمة الشمال الشرقي وتوفر اليد العاملة ذات الكلفة المنخفضة التي يمثلها المهاجرون المكسيكيون ووفرة مصادر الطاقة بالتحديد ككساس. كما استفاد هذا الحزام من ظروف الحرب الباردة التي دفعت الحكومة الفدرالية إلى اعتماد سياسة اللامركزية الصناعية ومن موقع كاليفورنيا في واجهة المحيط الهادي التي تميّزت بدنامية تجارية كبيرة وبعلاقات تجارية كثيفة مع اليابان والصين والبلدان الصناعية الجديدة بشرق آسيا وجنوب شرقها. ويضمّ حزام الشمس صناعات متطورة كالصناعة الجوفضائية بسياتل وصناعة المعلوماتية بسيليكون فالي بكاليفورنيا والصناعة البتروكيميائية بالتكساس (هوستن) وصناعة النسيج التي نمت على الحدود الأمريكية - المكسيكية. ونتيجة لهذا التطور نما الوزن الصناعي لأقاليم حزام الشمس إذ بلغ نصيبه 47 % من الإنتاج الصناعي (16 % بالنسبة إلى واجهة المحيط الهادي و31 % بالنسبة إلى الجنوب).

III - فلاحية معاصرة وقوية

لا يتجاوز نصيب الفلاحة الأمريكية 1,5 % من الناتج الداخلي الخام (أي حوالي 215 مليار دولار سنة 2009) ولكنّها مع ذلك تمثل أحد أبرز مظاهر القوة الاقتصادية للولايات المتحدة. ففضلا عن أنها تسهم بدرجة كبيرة في تنشيط القطاعين الصناعي والخدمي في نطاق المركب الصناعي الخدمي، تمكن الفلاحة الأمريكية من خلال ضخامة حجم إنتاجها وتناميها باطراد، البلاد من اكتساب قوة تصديرية هائلة جعلتها البلد الوحيد في العالم الذي يمتلك السلاح الأخضر.

1 - ضخامة الإنتاج الفلاحي

تحتل الولايات المتحدة الأمريكية أولى المراتب العالمية [21] في إنتاج الحبوب فهي أول منتج عالمي للذرة (بين 40 % و 45 % من الإنتاج العالمي حسب السنوات) وهي من كبار منتجي القمح باعتبارها تحقق 10 % من الإنتاج العالمي وكذلك بالنسبة إلى الشعير والأرز. وتهيمن الولايات المتحدة الأمريكية على منتجات زراعية صناعية أساسية كالصّوجا (توفّر بين 30 % و 40 % من الإنتاج العالمي) والقطن (المرتبة العالمية الثانية) واللفت السكري والقصب السكري والتبغ... وهي كذلك من كبار منتجي الحبوب [22] والغلّال والخضر باعتبارها ثاني منتج للقوارص ومنتج كبير للفواكه والبقول. وتتجسّم القوة الإنتاجية للفلاحة الأمريكية علاوة عن ذلك في قطاع اللحوم [23] على اختلاف أنواعها وفي مجال الألبان ومشتقاتها، فهي تحقق بمفردها أكثر من ربع الإنتاج العالمي للحوام الدواجن وربع الإنتاج العالمي للحوام الحمراء مستندة في ذلك إلى الإقبال الشديد للأمركيين على استهلاك هذه المواد. كما يمكن قطاع الصيد البحري وتربية الأسماك من تحقيق حوالي 4 % من الإنتاج العالمي.

2 - قدرة عالية على التصدير

مكنت ضخامة الإنتاج الفلاحي الولايات المتحدة الأمريكية من تحقيق فوائض هامة في منتجات غذائية استراتيجية ممّا لّاح لها تبوء صدارة البلدان في تصدير المواد الغذائية. وتتجلى هذه القوة التصديرية من خلال السيطرة على أسواق عالمية عديدة كسوق الذرة : 61 % من الصادرات العالمية والصّوجا : 47 % من الصادرات العالمية والقطن والقمح واللحوم. كما تتجلى من خلال تحقيق الميزان التجاري الفلاحي الأمريكي فوائض هامة فاقت 10 مليار دولار في بعض السنوات. والملاحظ أن هذه القوة التصديرية تستند أيضا إلى قوة شركات التصدير الأمريكية وإلى الدور النشط للبورصات المتخصصة كبورصة شيكاغو التي تحدّد فيها أسعار الحبوب طبقا لمصالح المزارعين الأمريكيين. وقد وظفت الولايات المتحدة الأمريكية هذه القوة التصديرية للضغط على عدّة دول موردة وفرض شروطها ورعاية مصالحها الجغرافية لاسيما عندما يشتد الطلب وترتفع الأسعار.

3 - مجال فلاحى متحوّل

انتظم المجال الفلاحي الأمريكي لمدّة طويلة في شكل أحزمة متخصصة متناسبة مع معطيات المناخ والتضاريس وتتكوّن هذه الأحزمة من حزام الألبان بالشمال وحزام القمح وحزام الذرة والصوجا بالسهول الكبرى وحزام القطن بالجنوب القديم ذو المناخ المداري. أمّا بالغرب فتسود تربية الماشية الممتدة بينما توفر جزر هوائي المحاصيل المدارية.

ولكن هذا التنظيم التقليدي شهد تحولات جوهرية [24] بسبب الأزمات الاقتصادية والأضرار البيئية التي نجمت عن تعاطي زراعة أحادية المحصول كما نجمت هذه التحولات عن التوسّع المشهود في الري خاصة في المناطق الغربية وعن البحث العلمي الذي مكن من تطوير المحاصيل المحوّرة جينيا والتي شهد نصيبها من المساحات الزراعية المخصصة لبعض المحاصيل كالذرة والصوجا نموّاً سريعاً جداً [25]. فالجنوب القديم لم يبق موطن القطن بل تحوّلت فلاحته وأصبحت تقوم على تربية الدواجن وإنتاج اللحوم البيضاء بكميات ضخمة (حزام الدواجن). وحول التجمّعات الحضرية نمت فلاحه متخصصة في إنتاج الغلال والخضر لتلبية حاجات المدن المتنامية. أمّا بالغرب فقد توسّعت زراعة القطن وأصبح الإقليم المنطقة الرئيسية لإنتاجه كما توسّعت الزراعات السّقوية بمناطق عديدة وخاصة بكاليفورنيا التي أضحت أول ولاية منتجة للخضر والغلال، وبالسهول الكبرى تعدّدت ضيعات تسمين البقر (feed lots) التي تجمع آلاف الأبقار لإنتاج اللحوم...

4 - فلاحه مكلفة

أفضى النّمودج الإنتاجي الذي تعتمد الفلاحه الأمريكية إلى بروز مشاكل بيئية خطيرة تتعلق بتفاقم حدّة الانجراف في بعض المناطق كما أدى ذلك إلى تكسّس فوائض الإنتاج وانخفاض أسعار المنتجات الفلاحية بنسبة 30 % بين 1984 و2002 وبالتالي استدان المزارعين.

ولمواجهة هذا الوضع الصّعب تخلّت الدولة عن قانون 1996 والمعروف باسم قانون الحرية للمزارع الذي كان قد قلّص من حجم الدعم المالي للمزارع الأمريكي وتمّ تعوضه بالقانون الفلاحي لسنة 2002 [26] والذي زاد في دعم الفلاحه بتخصيص مبالغ مالية هامة لحماية الأراضى الفلاحية وتمكين المزارعين من الحصول على مساعدات مالية مباشرة كما ضمن لهم مستوى أدنى من الدخل وأرسى نظاماً مرجعياً للأسعار في مستوى التصدير (دعم الصادرات الفلاحية) يمكنهم من الحصول على تعويضات مالية عندما تكون الأسعار العالمية دون السعر المرجعي.

تبدو هذه السياسة الفلاحية مناقضة لمبادئ النظام الاقتصادي الرأسمالي الأمريكي وهي سياسة باهظة التكاليف إذ تقدّر كلفة الدعم بـ 180 مليار دولار خلال العشرية 2002 - 2012، كما أنها سياسة تخدم مصالح المزارعين الكبار بالدرجة الأولى إذ يحصل 3 % فقط من المزارعين على 66 % من مبالغ الدعم الجمليّة. وتعتبر هذه السياسة مصدر توتّر في العلاقات الدولية بين الولايات المتحدة وبلدان الاتحاد الأوروبي من ناحية وبلدان الجنوب من ناحية أخرى باعتبار أن هذه السياسة تخلق منافسة غير عادلة بين البلدان في السوق العالمية وتحرم بلدان الجنوب من مداخيل هامة وهي كذلك من بين الأسباب التي تعيق تقدّم المفاوضات التجارية حول تحرير مبادلات المنتجات الفلاحية في نطاق المنظمة العالمية للتجارة.

الخاتمة

تتجلى القوة الإنتاجية للولايات المتحدة الأمريكية في مجالات عديدة كالخدمات الراقية والصناعة الجوفضائية والحواشيب الكبيرة والبرمجيات والإنتاج الفلاحي وخاصة منه الغذائي مما يمكنها من امتلاك قوّة تصديرية وهي تستغل هذه القوّة وتوظفها لبطس نفوذها على العالم.